

Основные коммерческие составляющие

О бренде



HONGQI (Хончи, «Красное знамя») – это символ статуса, безупречного качества и богатейшего наследия.

В 2024 году под маркой HONGQI в мире реализовано 411 777 единиц.

Сегодня модельный ряд HONGQI включает 8 моделей: седаны бизнес и представительского классов – H5 и H9 (есть удлиненная версия H9+); спортивный седан H6, четыре модели кроссоверов включая флагманский электрический E-HS9, премиальный полноразмерный HS7, среднеразмерный HS5 и городской кроссовер HS3. Замыкает модельный ряд статусный бизнес-минивэн HQ9.

HONGQI оптимизировал логистику автомобилей, благодаря чему на складах достаточно автомобилей всех моделей в наличии, что дает возможность оформить покупку и получить автомобиль за один день.

На сегодняшний момент удовлетворенность дилерской сети по заявкам на комплектующие составляет 95%, что значительно выше средних значений по рынку РФ. Склад запчастей расширил ассортимент до 7000 наименований. В 2024 дилерам было отгружено запчастей на сумму свыше 650 млн рублей во всех регионах присутствия марки и 1,1 млрд рублей составили инвестиции в наполнение центрального склада. Доставка деталей осуществляется в течение суток по Москве, а максимальный срок ожидания составляет 12 дней для отделенных регионов, например, для Дальнего Востока. При этом средний срок ожидания по РФ составляет 2-4 дня. Если требуется дефицитная запасная часть, то предусмотрена авиадоставка напрямую из Китая со средним сроком ожидания 20 календарных дней.

Модельный ряд



Новый  от 2 690 000 ₽ Ставка от 0,01%	 от 3 190 000 ₽	Новый  от 3 780 000 ₽ Ставка от 0,01%	Новый  Скоро в России	 от 6 490 000 ₽
 от 3 390 000 ₽	 от 3 890 000 ₽	 от 5 690 000 ₽	 от 7 000 000 ₽	

Торговые условия



Торговые условия

Расчет для Дилера. 2022-2024 год производства.

Закупочные цены и условия бонусной программы предоставляются по дополнительному запросу.

E-mail: DealerDevelopment@hongqi.ru

Субъект РФ/ Region of the RF	HQ9	H9	E-HS9	H5 new	H6	HS5	HS3	HS5 new	HS7 new
г. Москва, Московская обл., г. Санкт-Петербург, Ленинградская обл.	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	1	1	по отдельному запросу от Дилера	1	1	по отдельному запросу от Дилера
Иные субъекты РФ	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	1	1	1	по отдельному запросу от Дилера

Субъект РФ/ Region of the RF	HQ9	H9	E-HS9	H5 new	H6	HS5	HS3	HS5 new	HS7 new
г. Москва, Московская обл., г. Санкт-Петербург, Ленинградская обл.	1	1	по отдельному запросу от Дилера	1	1	по отдельному запросу от Дилера	1	1	по отдельному запросу от Дилера
Иные субъекты РФ	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	по отдельному запросу от Дилера	1	по отдельному запросу от Дилера	1	1	по отдельному запросу от Дилера

[illegible]

Как стать дилером



Преимущества сотрудничества:

- Сотрудничество с брендом с богатым наследием;
- Активно развивающийся автомобильный бренд с долгосрочными планами развития на рынке России;
- Стабильные партнерские отношения;
- Индивидуальный подход к каждому партнеру;
- Рекламная и PR-поддержка;
- Лояльная гарантийная политика дистрибьютора;
- Наличие центрального склада запчастей

Наши ожидания от кандидатов:

- Опыт работы в автомобильном бизнесе премиум сегмента;
- Профессиональная команда;
- Стабильное финансовое положение;
- Готовность инвестировать в развитие собственного бизнеса

Требования по документам:

- Договор аренды/Выписка ЕГРН
- ИНН
- Карточка предприятия
- Устав
- Протокол общего собрания
- ОГРН

Требования по зданию и шоуруму



- Собственность или долгосрочная аренда;
- Расположение дилерского центра на первой линии автодороги;
- Площадь шоу-рума от 300 кв.м. (допустимо совмещение);
- Выделенный персонал по продажам (мин.3 сотрудника);
- Наличие обязательных элементов внешней и внутренней идентификации



Требования по сервису



- Прямая приемка;
- Мойка;
- Пост РУУК;
- Общегаражное оборудование
- Мин. 2 поста по слесарному обслуживанию;
- Выделенный мастер-консультант;
- 3 механика в смену

Минимальные инвестиции

- Заказ внешней и внутренней идентификации (примерно 3 млн.);
- Выкуп автомобилей согласно коммерческой политики;
- Заказ диагностического прибора (300 000 р.);
- Выкуп специнструмента (3 200 000 руб.);
- Маркетинговая активность (от 3 млн.);
- Рекомендованный склад запчастей (от 100 тыс)

Котофейникова Ксения

Менеджер по развитию дилерской сети

Направление автомобилей ХОНЧИ

ООО «ФАВ-Восточная Европа»

Моб +7 (968) 684 23 21

E-mail: kotofeynikovaks@hongqi.ru

117861, Москва, ул. Обручева, 30/1 БЦ «Кругозор»